



Unser 8-Punkte-Fahrplan für Ihre Apothekenvermittlung



Erstes, unverbindliches Kennenlerngespräch inkl. Anlage und Definition eines Suchprofils



Maklervertrag und Verschwiegenheitsvereinbarung schließen



Vorstellung der bestehenden (passenden) Apotheken durch ein Apotheken-Exposé in einem persönlichen Gespräch (vor Ort/ Video)



**Besichtigung & Prüfung der ausgewählten Apotheke
Inkl. Analyse, Ankaufprüfung und Planung**



Verhandlung mit dem Verkäufer und dem Vermieter



Beauftragung des Kaufvertrages und Mietvertragsprüfung



Begleitung bei der Finanzierung und der Übergabe, Begleitung bei der Beantragung der Betriebserlaubnis und Unterstützung bei der Gestaltung aller Modalitäten einer geregelten Übernahme



Laufende Betreuung nach der Übernahme