

VERKAUF



Unser 8-Punkte-Fahrplan für Ihre Apothekenvermittlung



Erstes, unverbindliches Kennenlerngespräch



Maklervertrag und Verschwiegenheitsvereinbarung schließen



Persönliches Folgegespräch (Video/ vor Ort) ggf. Besichtigung der Apotheke und Einholung aller notwendigen Unterlagen zur Erstellung eines Apotheken-Exposés



Vermarktung über unsere Apothekenbörse apomarkt.online & internes Suchkundenportfolio



Vermittlung & Vorstellung passender Käufer - Moderation zwischen Verkäufer und Käufer



Begleitung bei der Verhandlung des Kaufpreises und Beauftragung des Kaufvertrages



Begleitung bei der Gestaltung des Kaufvertrages und Unterstützung bei der Abwicklung aller Modalitäten einer geregelten Übergabe



Persönliche Begleitung der Übergabe